



## **Business Process Consultant SAP Sales Cloud (m/w/d)**

Die **HEISAB GmbH** ist die SAP-Beratungsgesellschaft der HEITEC Gruppe. Mit mehr als 15 Jahren Erfahrung unterstützen wir Unternehmen auf ihrem Weg durch die digitale Transformation und vereinen fundiertes Prozess- und SAP-Know-how mit erprobter Beratungsmethodik und modernen Technologien.

Unser Portfolio umfasst die ganzheitliche Prozess- und Strategieberatung von der Analyse und Planung über die Integration bis hin zu umfassenden Service- und Supportleistungen. Wir setzen dabei nicht nur auf bewährte Technologien und Lösungen, sondern ebnen Unternehmen den Weg in neue Welten, wie der SAP Business Suite S/4HANA. Zudem designen und entwickeln wir konstruktive Erweiterungen des SAP Standards in Form innovativer Add-ons und Apps. Für unsere ausgewiesene Kompetenz wurden wir von der SAP mit dem Gold Partner-Status ausgezeichnet.

### **Ihre Aufgaben**

- Innovative und anspruchsvolle Tätigkeit rund um die strategische Prozess- und Organisationsberatung mit Schwerpunkt CRM.
- Mitarbeit in SAP Sales Cloud-Einführungsprojekten.
- Entwicklung von Konzepten auf Basis von SAP-Technologien und Implementierung bei unseren Kunden.
- Übernahme von Teil- oder Projektleitungsaufgaben.
- Mitarbeit bei der Akquisition, Angebotserstellung und Präsentation.

### **Unser Angebot**

- Die Chance auf eine Karriere in einem kollegialen und leistungsorientierten Unternehmen mit flachen Hierarchien.
- Flexible Möglichkeiten der Arbeitszeitgestaltung für eine optimale Work-Life-Balance.
- Weiterentwicklung zum SAP Sales Cloud-Consultant inkl. entsprechender Zertifizierung.
- Langfristige berufliche Perspektiven in einem erfolgreich expandierenden SAP-Beratungshaus.
- Individuelle, kontinuierliche Weiterentwicklung über Zielvereinbarungen und daraus resultierend ein attraktives Gehaltsmodell und ein Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung).
- Freie Wahl des Dienstsitzes; Fürth, Regensburg, Crailsheim.

### **Ihre Qualifikation**

- Fundiertes praktisches Expertenwissen bei der Konzeption, Einführung und dem Re-Design von Vertriebs- und Marketingprozessen mit SAP CRM oder SAP SD.
- Praktische Projekterfahrung im IT-Umfeld, idealerweise mit (Teil-)Projektleitungserfahrung.
- Hohe analytische Fähigkeiten und Kreativität.
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten.
- Erste Erfahrungen mit der SAP Sales Cloud sind von Vorteil.
- Sehr gute Deutsch-, sowie gute Englischkenntnisse.
- Spaß an einer Beratertätigkeit und Reisebereitschaft.

Ihre aussagefähige Bewerbung richten Sie bitte an:

Helga Rümpelein  
E-Mail: [karriere@heisab.de](mailto:karriere@heisab.de)  
Tel. +49 911 810050-0

HEISAB GmbH  
Dr.-Mack-Str. 83  
90762 Fürth  
Tel. + 49 911 810050-0  
Fax + 49 911 810050-81  
[www.heisab.de](http://www.heisab.de)

